ТИПОГРАФИИ И РЕКЛАМНЫЕ ПРОИЗВОДСТВА

Цифровизация типографии под её процессы

От приёма заказа до цеха, склада и денег: автоматизирую то, что сейчас держится на Excel, звонках и памяти людей. Каждое решение собираю под конкретное производство. Два действующих внедрения в отрасли.

Сергей Бурылин · сентябрь 2026

ПОДХОД

Я не продаю готовую программу

Систему собираю под конкретное предприятие: наработки мои, процессы — ваши.

01

Бизнес, потом код

Разбираюсь, где производство теряет деньги и время. Функцию делаю, когда понятно, как она скажется на прибыли или скорости работы.

02

Под ваши правила

Как вы считаете материал, долги, зарплату — так и считает система. Люди не переучиваются под программу.

03

Правки — сразу

Замечание из цеха или от бухгалтерии обычно в системе в тот же день. Без очередей, тикетов и отдела внедрения.

Система меняется вместе с предприятием — а не предприятие под систему.

ПОЧЕМУ ТИПОВЫЕ СИСТЕМЫ БУКСУЮТ

В типографии слишком много нюансов для «коробки»

1С и Битрикс сильны в бухгалтерии и сделках. Специфику производства обходят в Excel:

Рулон — не штука

Изделие 0,6×2 м на рулоне шириной 1,5 м — это 1,2 м² продукции и 3 м² расхода.

Обрезки и початые рулоны

Печатают и с целых рулонов, и с остатков. Не видно кусков — остаток врёт.

Брак, перепечатки, пробы

Материал ушёл, продажи нет. Без этого не видна реальная себестоимость.

Клиент — он же подрядчик

Одна компания и покупает у вас, и делает работы для вас. Долг — через взаимозачёт.

Один платёж — много заказов

Оплата частями, авансом или сразу за пачку счетов. Руками — часы каждый месяц.

Заказ идёт через два цеха

У каждого цеха свой статус, а заказ готов, когда закончил последний.

У каждого производства свой набор. Поэтому система строится вокруг него.

КЕЙС 1 · ТИПОГРАФИЯ №1, ВЫРУЧКА ~50 МЛН ₽/ГОД

В РАБОТЕ С 2025

Заказы, деньги и цех — в одной системе

11 700+

заказов прошло через систему

~470

заказов в месяц — весь поток, от приёма до отгрузки

1 день

обычный срок от просьбы владельца до готовой функции

ЧТО В СИСТЕМЕ СЕЙЧАС · 16 РАЗДЕЛОВ

- Табло заказов для цеха
- Сверка с клиентами
- Взаиморасчёты
- Разбор банковских выписок
- Расходы и зарплаты
- Аналитика
- ИИ-бот в Telegram
- Кабинет клиента

Владелец типографии: *«главная боль — адекватный отчёт: сверка заказов с оплатами».*

КЕЙС 1 · БЫЛО → СТАЛО

Что изменилось в работе типографии

ПРОЦЕСС	БЫЛО	СТАЛО	В МЕСЯЦ
Заказ в цех	Три бумажных бланка от руки — менеджер несёт их в цех	Заказ сразу на табло в цеху, бланк печатается сам	**50–80 ч**
Статус заказа	Менеджер бегает в цех проверять, клиенты звонят «что с заказом?»	Цех меняет статус кликом, клиент видит его сам в Telegram	**15–25 ч**
Сверка с клиентами	Таблицы в конце месяца, оплаты задваивались	Акт сверки в один клик, совпадает до копейки	**10–15 ч**
Выписки, расходы, ЗП	Каждую строку банковской выписки — руками	Система разносит сама и спрашивает только спорное	**6–10 ч**
Отчёты владельцу	Сводки собирались вручную в таблицах	Дашборды и вечерний отчёт в Telegram	**5–10 ч**

90–150 часов в месяц

освобождается у менеджеров, цеха и владельца

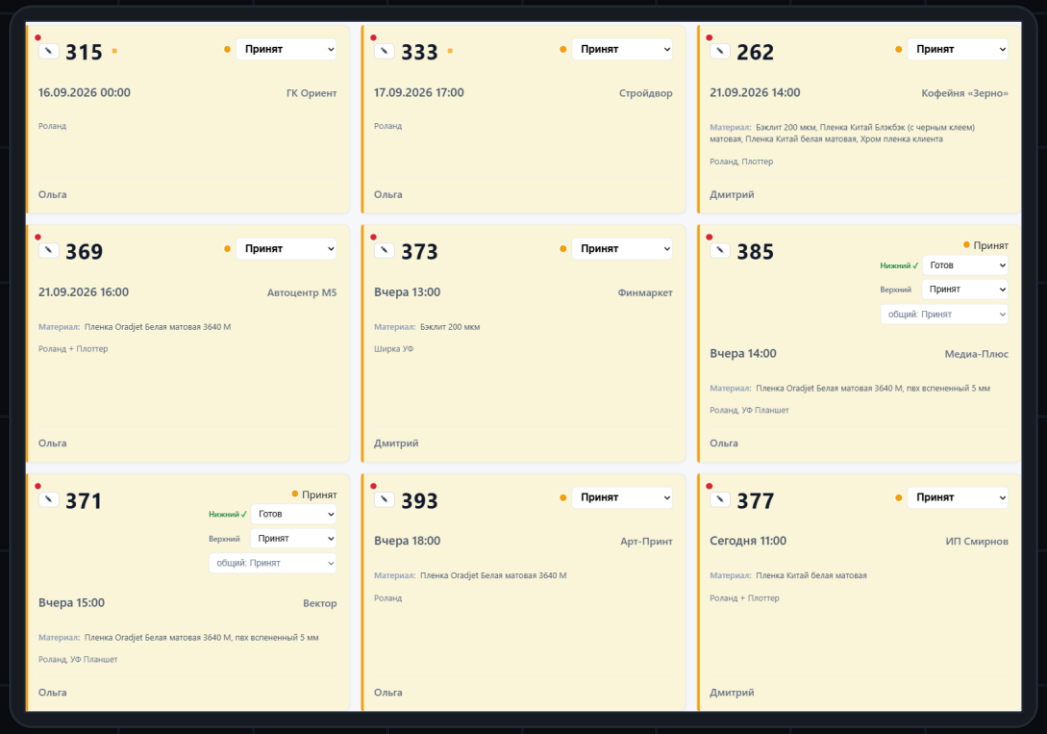
0,7–1,2 млн ₽ в год

по фактическим ставкам сотрудников

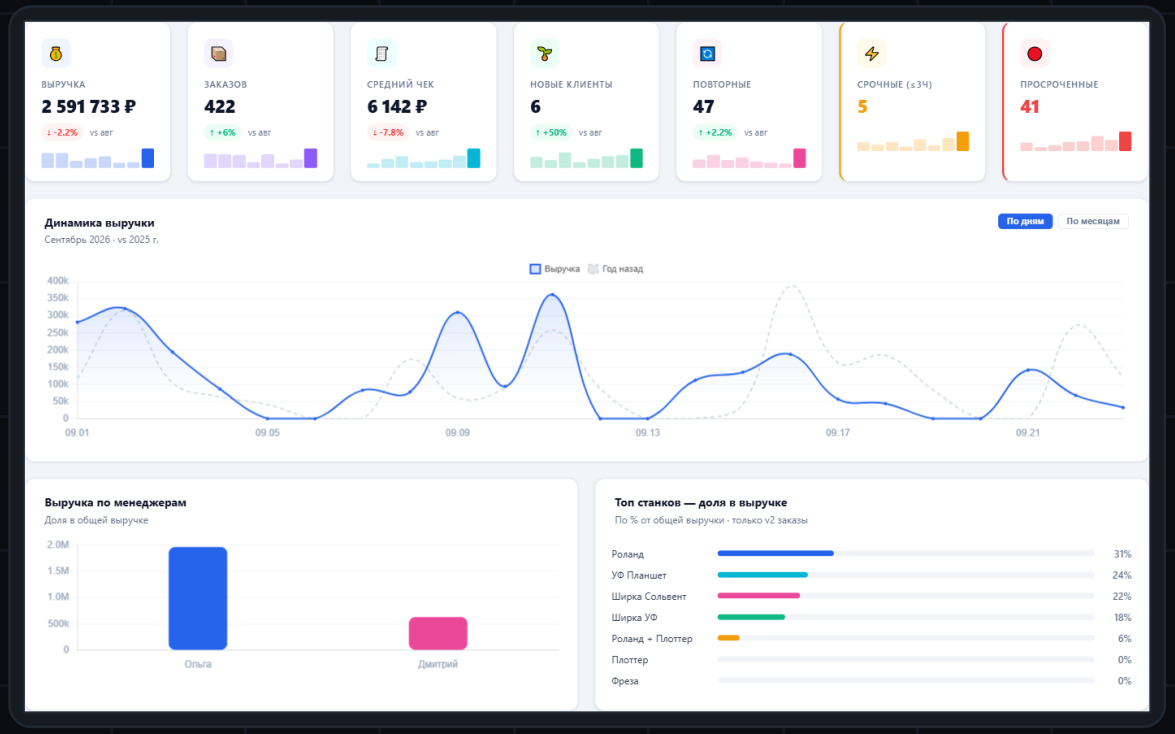
Осторожная оценка: только сэкономленное время. Найденные сверкой деньги сюда не входят.

КЕЙС 1 · КАК ЭТО ВЫГЛЯДИТ

Цех и владелец смотрят в одни и те же цифры



Табло цеха: заказы, сроки и статусы каждого цеха. Висит на ТВ, обновляется само.

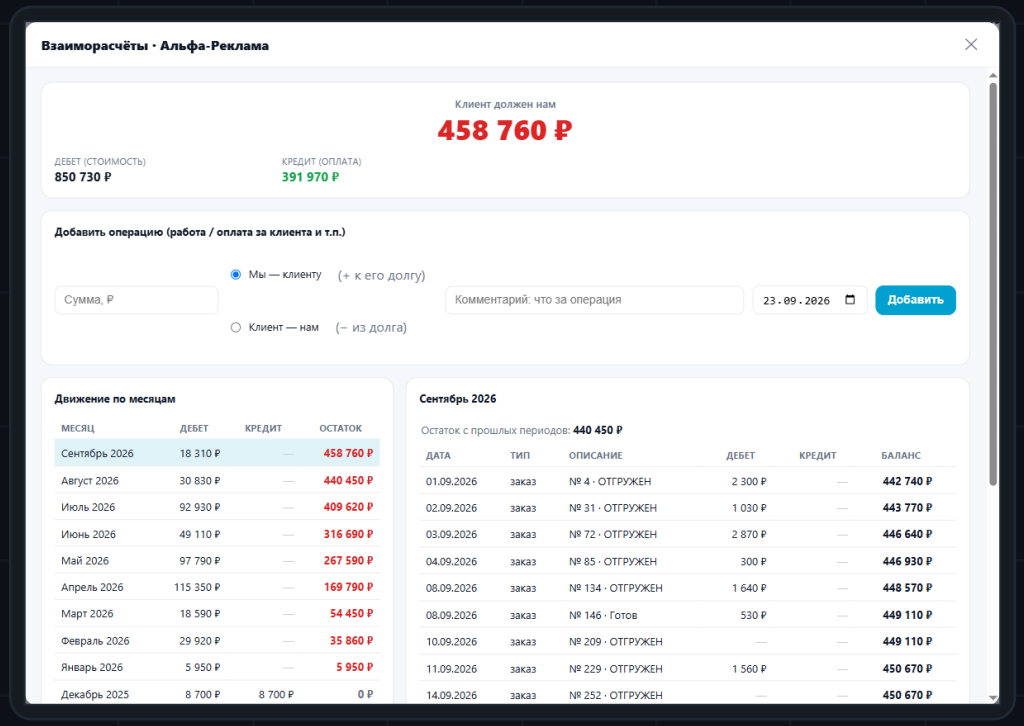


Аналитика для владельца: выручка, заказы и средний чек в сравнении с прошлым годом.

Названия клиентов и суммы на экранах изменены.

КЕЙС 1 · ВЗАИМОРАСЧЁТЫ

Кто кому должен — одной цифрой, до копейки



Карточка клиента: долг, движение по месяцам, каждый заказ и оплата. Подрядчики — во взаимозачёт.

170 → 11

карточек на ручную разноску выписки за месяц превратились в 11 вопросов с ответом в один клик

350 900 ₽

задвоенных оплат нашла сверка — на эту сумму долги клиентов в учёте были занижены

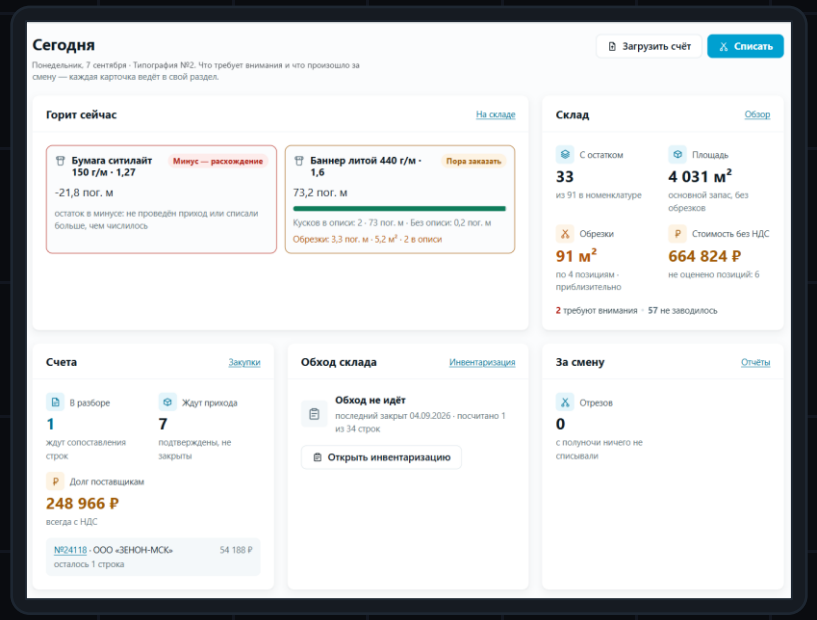
Имя клиента и суммы на экране изменены. Сверка сходится с Excel-таблицами владельца до копейки.

КЕЙС 2 · ТИПОГРАФИЯ №2, ВЫРУЧКА ~100 МЛН ₽/ГОД

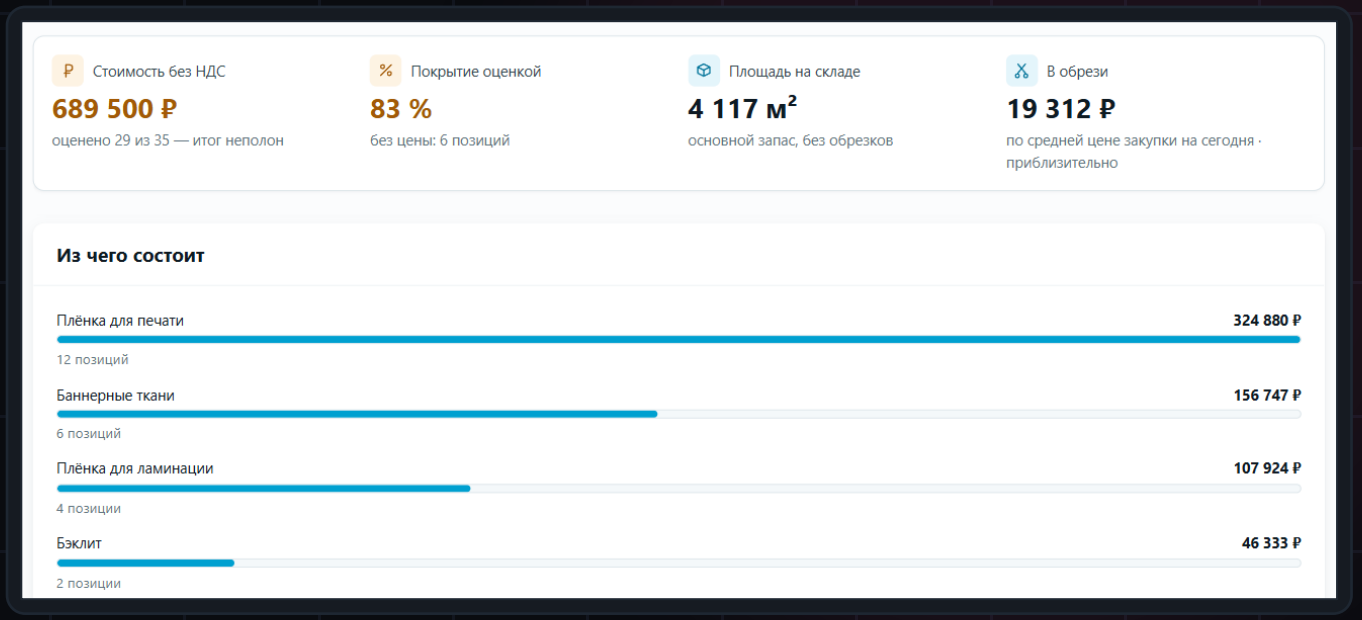
ПИЛОТ В ЦЕХУ С 11.09.2026

Склад рулонных материалов

Задача директора: точно знать остатки, расход и стоимость склада — а не «по памяти или пересчётом полки». Заказы остаются в Битриксе, склад работает рядом.



«Сегодня»: что горит, стоимость склада, долг поставщикам, счета в разборе.

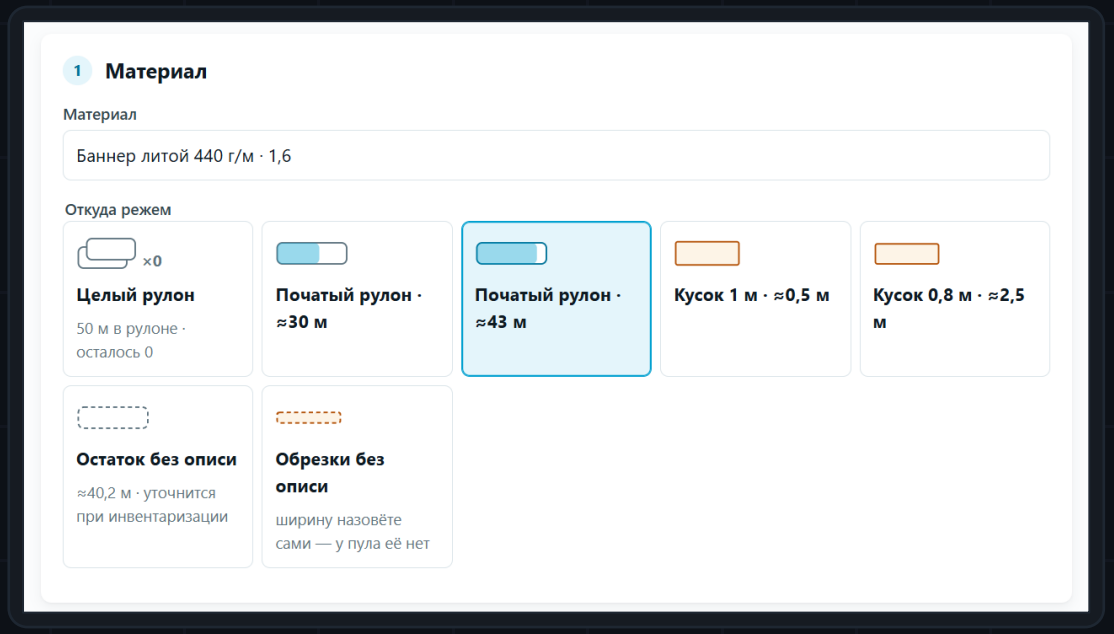


Стоимость склада: сколько денег лежит на полках и в чём именно. Экраны — с тестового стенда.

КЕЙС 2 · КАК УСТРОЕНО

Склад, который понимает рулоны

- **Позиция = материал × ширина.** Остаток — в пог. м, м² и «N рулонов + хвост».
- **Обрезки — отдельно.** Печатник выбирает, откуда режет: целый рулон, початый или кусок.
- **Факт — от цеха, норма — от системы.** Печатник вносит расход с планшета за минуту, система сравнивает с раскладкой.
- **Каждая цифра объяснима.** Остаток нельзя поправить руками — только документом с автором и временем.



Экран цеха: «откуда режем» — рулоны и куски с остатками

КЕЙС 2 · ПИЛОТ

Что показала первая неделя в печатном цехе

6 недель

от старта разработки до работы в цеху

72 отреза

провели печатники за первую неделю работы

4 правки

прислал цех по ходу — внесены без остановки работы

Ошибка в цеху не ломает учёт. Списали 5 м вместо 50 — печатник отменяет отрез с указанием причины, остаток пересчитывается сам, а в журнале видно, кто и когда это сделал.

ДАЛЬШЕ

Две недели доводки на печатном цехе → перенос на остальные цеха предприятия.

СВЕРХ УЧЁТА · TELEGRAM

Клиент и владелец — прямо в мессенджере

Кабинет клиента

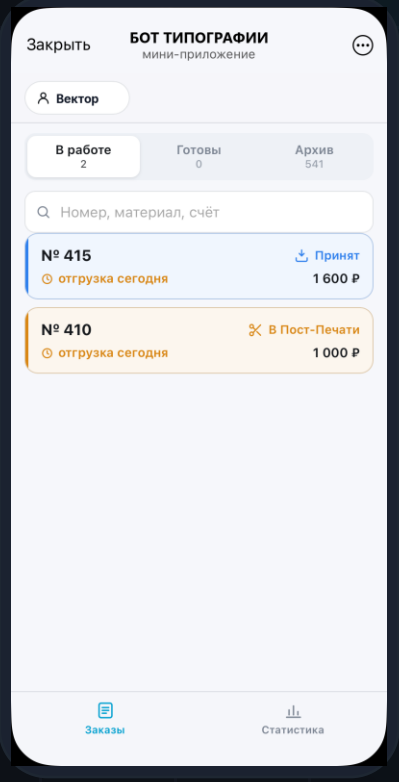
Типография №1

Мини-приложение в Telegram: клиент сам видит заказы, статус, сроки, оплату и состав, свою статистику по месяцам — и пишет менеджеру в один клик. Звонков «что с заказом?» меньше.

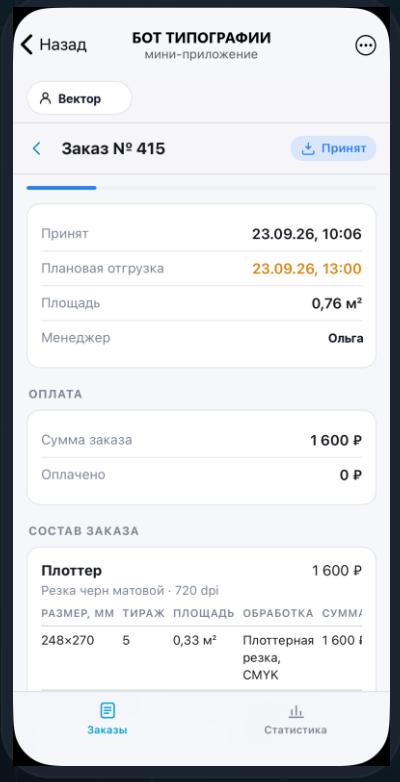
ИИ-ассистент владельца

Типография №1

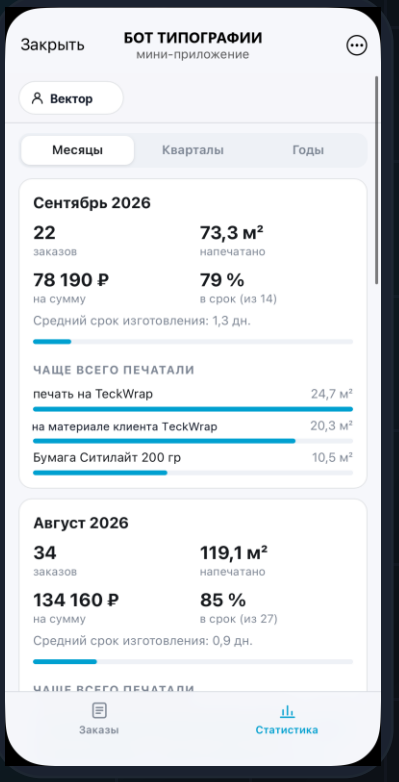
Спросите словами — «кто должен больше всех?», «что просрочено?» — ответ из базы, таблицей Excel или PDF. Каждый вечер в 19:00 — сводка дня с просроченными заказами.



Мои заказы



Карточка заказа



Статистика клиента

Имена клиента и менеджера на экранах изменены.

СВЕРХ УЧЁТА · АВТОМАТИЗАЦИЯ

Документы разбираются сами

Счета из почты

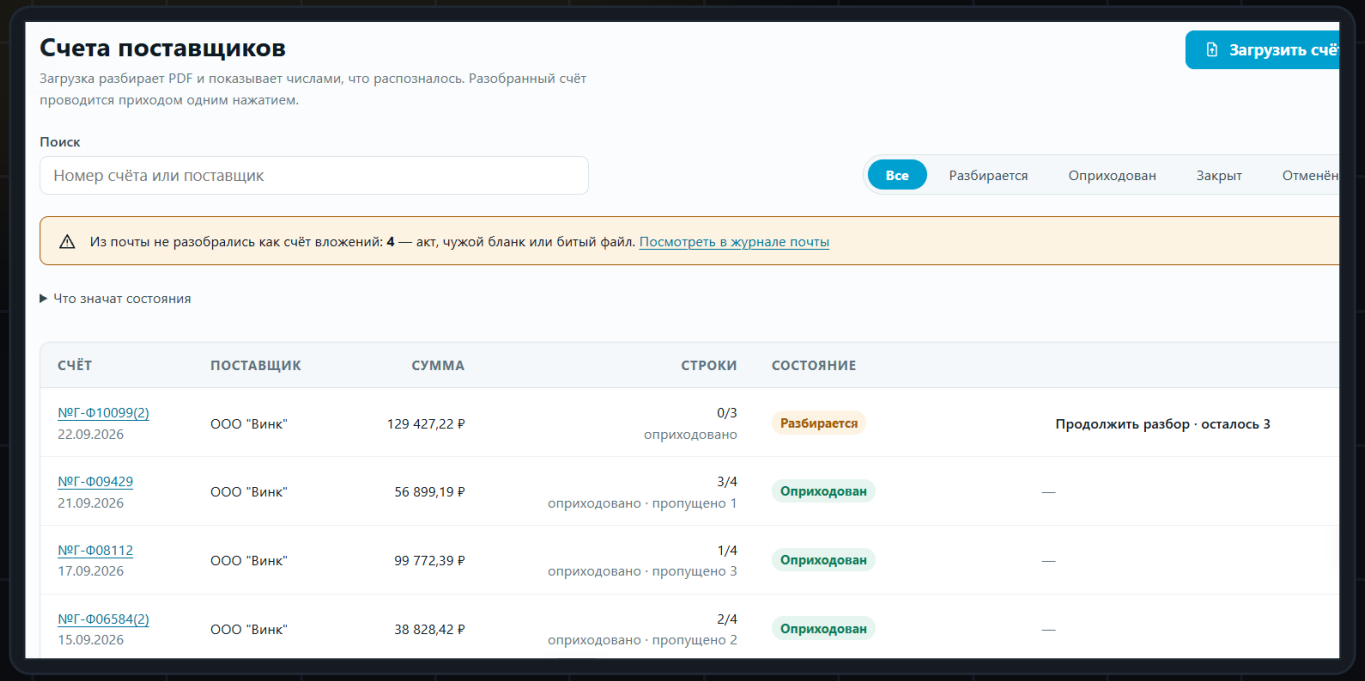
Типография №2

Счёт поставщика пересылают на отдельный ящик — система сама разбирает PDF, узнаёт материалы по названиям поставщика и готовит приход. Человек только проверяет.

Выписка учится

Типография №1

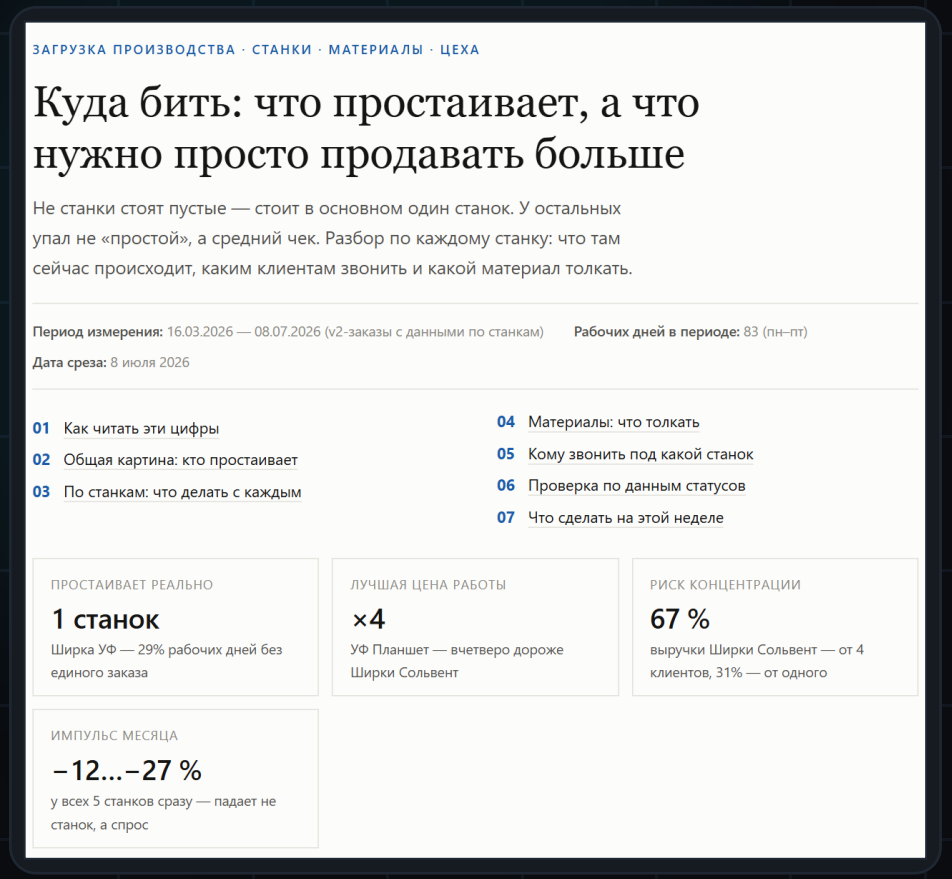
Банковская выписка разносится сама: клиент по ИНН, оплата по счёту. Один раз ответили, куда отнести платёж, — в следующий раз система не спросит.



Счета, пришедшие на почту, уже в системе: что оприходовано, а где осталось подтвердить строки.

БОЛЬШЕ, ЧЕМ ПРОГРАММА

Данные системы — в решения для владельца



ЗАГРУЗКА ПРОИЗВОДСТВА · СТАНКИ · МАТЕРИАЛЫ · ЦЕХА

Куда бить: что простаивает, а что нужно просто продавать больше

Не станки стоят пустые — стоит в основном один станок. У остальных упал не «простой», а средний чек. Разбор по каждому станку: что там сейчас происходит, каким клиентам звонить и какой материал толкать.

Период измерения: 16.03.2026 — 08.07.2026 (v2-заказы с данными по станкам) **Рабочих дней в периоде:** 83 (пн–пт)

Дата среза: 8 июля 2026

01 Как читать эти цифры
02 Общая картина: кто простаивает
03 По станкам: что делать с каждым
04 Материалы: что толкать
05 Кому звонить под какой станок
06 Проверка по данным статусов
07 Что сделать на этой неделе

ПРОСТАИВАЕТ РЕАЛЬНО
1 станок
Ширка УФ — 29% рабочих дней без единого заказа

ЛУЧШАЯ ЦЕНА РАБОТЫ
×4
УФ Планшет — вчетверо дороже Ширки Сольвент

РИСК КОНЦЕНТРАЦИИ
67 %
выручки Ширки Сольвент — от 4 клиентов, 31% — от одного

ИМПУЛЬС МЕСЯЦА
−12…−27 %
у всех 5 станков сразу — падает не станок, а спрос

Цены на обложке отчёта скрыты.

ИССЛЕДОВАНИЯ ДЛЯ ТИПОГРАФИИ №1

- **Диагностика бизнеса.** 18 месяцев данных: где ограничение производства, план на 7 / 30 / 90 дней.
- **Загрузка станков.** Реально простаивает один станок из пяти — кому звонить под какой станок.
- **Анатомия просрочки.** Почти вся просрочка — в горстке забытых заказов. Предложили новую очередь для цеха.
- **Куда делся август.** Год не провалился — провалился август, и дело в восьми заказах.
- **Деньги на полке.** 70 готовых заказов на 418 тыс ₽ ждали отгрузки, 13 — больше месяца.

КАК РАБОТАЕМ

Партнёр, а не разовый подрядчик

Знакомство → Пилот на одном участке → Следующий участок → Всё предприятие

Всегда на связи

Вопрос или поломка — отвечаю сам, без колл-центра и очереди заявок.

Предлагаю сам

Вижу данные каждый день — поэтому прихожу с идеями, где ещё можно сэкономить или заработать, не дожидаясь запроса.

Растём вместе

Система развивается вместе с предприятием: новый цех, новая услуга, новый процесс — дорабатываем под них.

Моя цель — стать для предприятия постоянным партнёром по цифровизации, а не тем, кто сдал систему и пропал.

ПЕРВЫЙ ШАГ

Давайте познакомимся

Созвон на 30–40 минут по видеосвязи. Вы расскажете о производстве: масштаб, что болит, чем сейчас ведёте учёт. Я покажу свои системы в работе. Если найдём, с чего начать, — обсудим небольшой пилот: склад, учёт заказов или другой участок.

Созвон бесплатный

и ни к чему не обязывает

Без договоров

и оплаты за внедрение на старте

Сначала пилот

на одном участке — дальше вместе решаем

Сергей Бурылин · +7 915 816-55-55 · Telegram @srgbrln